

		Start	Dauer/Ende				
Tag 1 Setup-Phase	24.02.2026	09:30:00	17:00:00	Tag 1 - Präsenz in Karlsruhe			Empfehlung Teilnahme/Info
	24.02.2026	09:30:00	00:15:00	Check In			Team
	24.02.2026	09:45:00	00:30:00	Vorstellung CyberLab & CyberForum	CyberLab Team	Herzlich Willkommen: Wir stellen euch das CyberLab, CyberForum und unser Team vor.	Team
	24.02.2026	10:15:00	01:45:00	Pitches der Teams - in Gruppen	CyberLab Team	Alle Teams präsentieren ihre Idee in 3min Pitches + ca. 10 Min Q/A mit dem Ziel, transparent auch die Punkte anzusprechen, die noch nicht bearbeitet sind, um Feedback & Hilfe zu erhalten. Mit direktem Feedback zu euren Pitches könnt ihr euch noch weiter verbessern.	Team
	24.02.2026	12:00:00	00:30:00	Tour CyberLab/Smart Production Park	CyberLab Team	Wir zeigen euch unsere Startup Workspaces in der Burg und im Smart Production Park. Dabei lernt ihr auch das ein oder andere Startup kennen!	Team
	24.02.2026	12:30:00	02:15:00	Mittagspause Oxford		Gemeinsam besuchen wir ein Kulrestaurant und tauschen uns näher aus.	Team
	24.02.2026	14:45:00	00:45:00	Networking - Kennenlernen	CyberLab Team	Lernt die Teilnehmer des Batches noch besser kennen.	Team
	24.02.2026	15:30:00	01:00:00	Vorstellung und Q/A mit CyberLab Alumni Team	Alumni Team Ambassador	Wir begrüßen ein Alumni CyberLab Team für ein Q&A.	Team
	24.02.2026	16:30:00	00:30:00	Freies Netzwerken			
	24.02.2026	17:00:00		Ende			
		Start	Dauer/Ende				
Tag 2 Setup-Phase	26.02.2026	09:00:00	15:00:00	Tag 2 online			
	26.02.2026	09:00:00	00:10:00	Check In: CyberLab	CyberLab Team	Wir starten gemeinsam in das Online Programm.	min. 1-2 Personen pro Team
	26.02.2026	09:10:00	01:00:00	Intro zu Business Model Canvas, Value Proposition Canvas, Push & Pull	CyberLab Team	In einer kurzen Einführung besprechen wir ein paar Konzepte rund um die Arbeit am Geschäftsmodell. Diese könnt ihr nutzen, um weiter an euren Produkten zu arbeiten.	min. 1-2 Personen pro Team
	26.02.2026	10:10:00	00:15:00	Pause / Wechsel			
	26.02.2026	10:25:00	01:35:00	How to start B2B Sales	Thomas Rühlemann	Dieses Modul behandelt die Grundlagen und wichtige Enabler für den Aufbau eines B2B-Vertriebs. Zudem wird eine Schritt-für-Schritt-Anleitung gegeben, wie ein erfolgreicher B2B-Vertrieb strukturiert und umgesetzt wird.	min. 1-2 Personen pro Team
	26.02.2026	12:00:00	01:00:00	Mittagspause			
	26.02.2026	13:00:00	02:00:00	Product Discovery Teil 1	Heiko Stapf	"Die größte Form der Verschwendung ist es, ein Produkt/Feature zu designen, zu bauen, zu testen und auszuliefern, nur um herauszufinden, dass es nicht benötigt wird" - Marty Cagan Wir besprechen, wie ihr mit Product Discovery Methoden frühzeitig und kostengünstig Annahmen und Hypothesen validiert. Inklusive konkreter Aufgaben für Eure Zeit im Accelerator."	min. 1-2 Personen pro Team
	26.02.2026	15:00:00		Ende			
		Start	Dauer/Ende				
Tag 3 Setup-Phase	27.02.2026	09:00:00	16:15:00	Tag 3 online			
	27.02.2026	09:00:00	00:10:00	Check In: CyberLab	CyberLab Team	Start in den Tag.	min. 1-2 Personen pro Team
	27.02.2026	09:10:00	00:25:00	Check In: Techniker Krankenkasse	Julian Veit & Selina de Lisi (Techniker Krankenkasse)	Wir wissen: Gefühlt hat ein Startup immer was Wichtigeres um die Ohren als die Sozialversicherung, aber drumrum kommt man einfach nicht. Mit der TK an deiner Seite findest du auf SocialPizza die wichtigsten Informationen: verständlich und appetitlich aufbereitet - sortiert nach den Phasen deiner Startup-Gründung. Unsere Ansprechpartner der TK zeigen dir, wie du mit diesem Service Zeit sparst.	min. 1-2 Personen pro Team
	27.02.2026	09:35:00	00:10:00	Pause / Wechsel			
	27.02.2026	09:45:00	02:00:00	Geschäftsmodell - & Produktentwicklung	Katharina Berres	In diesem Workshop lernst du Grundlagen zur Entwicklung von Geschäftsideen und -modellen, die zu den Bedürfnissen und Problemen des Marktes passen. Wir beleuchten unterschiedliche Methoden und Frameworks, die ein Startup von Anfang an unterstützen, den Problem-Solution-Fit sicherzustellen.	min. 1-2 Personen pro Team
	27.02.2026	11:45:00	01:15:00	Mittagspause			
	27.02.2026	13:00:00	00:45:00	Finanzierungsmöglichkeiten mit dem CyberForum z.B. Pre-Seed BW	Vera Schlenker	Welche Finanzierungsoptionen gibt es generell und welche Rahmenbedingungen müssen erfüllt sein, um zum Beispiel erfolgreich BW Pre-Seed zu erhalten.	min. 1-2 Personen pro Team
	27.02.2026	13:45:00	00:15:00	Pause / Wechsel			
	27.02.2026	14:00:00	01:30:00	Mastering Venture Capital Fundraising For First-Time Founders by Erdiñç Koç	Erdiñç Koç	Erdiñç Koç, Head of the Investment Readiness, Bootstrapping & Seedstrapping Programs at the MediaTech Hub Accelerator, Venture Partner at Heartfelt Capital & Earlybird - Vision Lab, and Venture Scout at Caesar Ventures. Previously, he worked with the Hasso-Plattner-Institut, APX - Axel Springer & Porsche, and Rocket Internet. Since 2015, he has been deeply involved in the European startup and VC ecosystem, specializing in fundraising for early-stage startups. In this session you will learn the Brutal Truths he Learned In 10 Years Of VC Fundraising.	min. 1-2 Personen pro Team
	27.02.2026	15:30:00	00:15:00	Pause / Wechsel			
	27.02.2026	15:45:00	00:30:00	Vorbereitung Mentoring Session	Michelle Schulz	Nach einer kurzen Vorbereitung zu den bevorstehenden Mentoring Sessions, bekommt ihr Zeit, euch auf eure Mentoring-Sessions individuell vorzubereiten.	Team
	27.02.2026	16:15:00		Ende			

Tag 4 Setup-Phase	Start		Dauer/Ende		Tag 4 online			
	03.03.2026	09:00:00	15:45:00					
	03.03.2026	09:00:00	00:10:00	Check In: CyberLab	CyberLab Team	Start in den Tag und Beginn Woche 2.		min. 1-2 Personen pro Team
	03.03.2026	09:10:00	00:05:00	Pause / Wechsel				
	03.03.2026	09:15:00	00:30:00	Förderprogramme für Unternehmen	CyberLab Team	In diesem Modul bekommst du einen Überblick darüber, welche Möglichkeiten euch staatliche Institutionen zur Finanzierung geben. Darüber hinaus erfährst du, wo du passende Förderungen für dich finden kannst.		min. 1-2 Personen pro Team
	03.03.2026	09:45:00	00:15:00	Pause / Wechsel				
	03.03.2026	10:00:00	01:00:00	Go to Market with AI: Strategies for Startups	Eoin McGuinness (Hubspot)	This workshop shows how startups can use AI to design, test, and scale their go-to-market strategy faster and smarter.		min. 1-2 Personen pro Team
	03.03.2026	11:00:00	02:00:00	Mittagspause				
	03.03.2026	13:00:00	01:15:00	Mentoring Session 1	Michelle Schulz	In Online-Mentoringssessions erhaltet ihr Feedback von Top-Mentor*innen und könnt eure Fragen stellen.		Team
	03.03.2026	14:15:00	00:15:00	Kurze Pause				
	03.03.2026	14:30:00	01:15:00	Mentoring Session 2	Michelle Schulz	In Online-Mentoringssessions erhaltet ihr Feedback von Top-Mentor*innen und könnt eure Fragen stellen.		Team
	03.03.2026	15:45:00		Ende				

Tag 5 Setup-Phase	Start		Dauer/Ende		Tag 5 online			
	04.03.2026	09:00:00	14:55:00					
	04.03.2026	09:00:00	00:10:00	Check In: CyberLab	CyberLab Team	Start in den Tag.		min. 1-2 Personen pro Team
	04.03.2026	09:10:00	00:20:00	Check In: Sparkasse Karlsruhe	Fynn Weinhardt (Sparkasse Karlsruhe)	Von der Gründung bis zur Firmenübernahme sind wir als Partner an Ihrer Seite. Unsere Berater:innen der Gründungs- und Nachfolgeberatung identifizieren Ihr Potenzial, begleiten Sie beim Aufbau Ihres Unternehmens und erstellen maßgeschneiderte Finanzierungskonzepte für Ihre erfolgreiche Zukunft.		min. 1-2 Personen pro Team
	04.03.2026	09:30:00	00:15:00	Pause / Wechsel				
	04.03.2026	09:45:00	02:00:00	Product Discovery Teil 2	Heiko Stapf	Weitere Product Discovery Methoden und Frameworks und ein Blick auf im Teil 1 gestellte Aufgaben (Austausch und Fragen zu den praktischen Erfahrungen).		min. 1-2 Personen pro Team
	04.03.2026	11:45:00	01:15:00	Mittagspause				
	04.03.2026	13:00:00	01:00:00	Fireside Chat	Alumni Team Ambassador	Lernt ein erfolgreiches CyberLab Alumni Team bei einem lockeren Austausch kennen und stellt eure Fragen.		min. 1-2 Personen pro Team
	04.03.2026	14:00:00	00:15:00	Pause / Wechsel				
	04.03.2026	14:15:00	00:20:00	CyberForum Marketing	Josefine Eidner	In diesem Modul erfahrt ihr, warum Marketing für Startups von Anfang an ein entscheidender Erfolgsfaktor ist. Wir zeigen euch einfache, kostengünstige Tipps, mit denen ihr direkt loslegen könnt, auch ohne großes Budget. Ihr lernt außerdem, wie wir vom CyberForum euch dabei gezielt unterstützen.		min. 1-2 Personen pro Team
	04.03.2026	14:35:00	00:20:00	Check Out und Erläuterung zum weiteren CyberLab Accelerator Programm	CyberLab Team	Wir nehmen euch mit auf die weitere CyberLab Reise & euren Startup Support und geben Einblicke in die Consulting Gespräche sowie den Selection Day.		min. 1-2 Personen pro Team
	04.03.2026	14:55:00		Ende				

KIT Special	06/07.03.2026	09:00:00	17:00:00	Founder Legal Bootcamp Karlsruhe (vorherige Anmeldung nötig)			
	06/07.03.2026	09:00:00	08:00:00	Founder Legal Bootcamp – South West Edition am KIT Karlsruhe – vor Ort und remote - Kostenlos	KIT Gründerschmiede	Gesellschaftsgründung, Startup-Finanzierungen & Wandelanleihen, Term-Sheet-Deep-Dives bei Eigenkapitalfinanzierungen, Datenschutz & Cybersicherheit, IP-Must-haves & Uni-Spin-offs, Arbeitsrechtliche Grundlagen & steuerliche Stolperfallen in der Frühphase, Internationale Holdingstrukturen (inkl. Delaware Flip), Mitarbeiterbeteiligungen (ESOP)	https://kit-gruenderschmiede.de/event/founder-legal-bootcamp2026-southwest-edition/
	06/07.03.2026	17:00:00		Ende			
Accelerator Special	10.03.2026	14:00:00	16:00:00	Workshop zu BMC & VPC			
	10.03.2026	14:00:00	02:00:00	Business Model Canvas Workshop	CyberLab Team	Wir diskutieren eure ausgefüllten BMC in Kleingruppen und ihr bekommt Feedback. Dadurch könnt ihr euer Geschäftsmodell auf eine neue Ebene bringen.	Bitte ausgefülltes Canvas mitbringen (Miroboard)
	10.03.2026	16:00:00					
EXI Special	11.03.2026	15:00:00	17:00:00	Sondertermin - Heißer Stuhl (vorherige Anmeldung nötig)			
	11.03.2026	15:00:00	02:00:00	Heißer Stuhl (Plätze begrenzt)	CyberLab Team	Erhaltet die Möglichkeit, eure Geschäftsidee vor einem ausgewählten kleinen Kreis von Expert:innen und internen Berater:innen zu präsentieren. Anschließend wird euer Gründungsvorhaben kritisch hinterfragt, sodass ihr einen erweiterten Blick von außen bekommt.	Anmeldung über gruenden@cyberforum.de
	11.03.2026	17:00:00		Ende			
EXI Special	12.03.2026	14:00:00	17:00:00	EXI Workshop (vorherige Anmeldung nötig)			
	12.03.2026	14:00:00	03:00:00	EXI Digital Workshop: Vibe Coding: Dein MVP in 3 Stunden (No-Code & AI)	Dr. Sebastian Scharlipp	Die Herausforderung: Du hast eine Geschäftsidee, aber keine technischen Skills? Agenturen sind zu teuer und die Suche nach einem CTO dauert zu lange. Deine Idee bleibt in der Schublade, weil du denkst, du kannst es nicht selbst bauen. Die Lösung - Vibe Coding: Vergiss Syntax lernen. In diesem Workshop nutzen wir "Natural Language Programming". Du beschreibst in normaler Sprache, was du willst, und KI-Agenten schreiben den Code für dich.	Anmeldung über gruenden@cyberforum.de
	12.03.2026	17:00:00					
CyberLab Special	13/14.03.2026	12:00:00	20:00:00	Networking & Community für Gründerinnen (vorherige Anmeldung nötig)			
	13/14.03.2026	12:00:00	08:00:00	Empowering Female Founders	CyberLab Team	Du möchtest dein Startup mutig zum Erfolg führen und gemeinsam mit anderen Gründerinnen wachsen? Dann komm zu unserem exklusiven 2-tägigen Event für Gründerinnen: Empowering Female Founders.	https://www.cyberforum.de/empowering-female-founders
	13/14.03.2026	20:00:00		Ende			
Consulting Sprechstunde	16/17.03.2026	09:00:00	17:00:00	Consultant-Sprechstunde (vorherige Anmeldung nötig)			
	16/17.03.2026	09:00:00	08:00:00	Consultant-Sprechstunde nach Terminvereinbarung; 30 Minuten	CyberLab Team	Bucht ein Zwischengespräch mit eurem Consultant und tauscht euch in 30-minütigen Sessions zu aktuellem Stand, größten Herausforderungen und möglicher Unterstützung aus.	
	16/17.03.2026	17:00:00		Ende			
EXI Special	17/23.03.2026	14:00:00	17:00:00	Sondertermin - EXI Masterclass (vorherige Anmeldung nötig)			
	17/23.03.2026	14:00:00	03:00:00	Masterclass Product-Market-Fit	CyberLab Team	Mitten in der Entwicklung und trotzdem fehlt der klare Fokus? In zwei halben Tagen macht ihr aus Marktinputs priorisierte Anforderungen, leitet daraus Produktfokus und USPs/Claims ab und trifft schneller saubere Scope-Entscheidungen	https://www.cyberforum.de/veranstaltungen/next-level-masterclass-product-market-fit-17-03-2026
	17/23.03.2026	17:00:00					
Selection Day	24.03.2026	09:30:00	17:30:00	CyberLab Selection Day zur Spezialisierung - Präsenz in Karlsruhe			Team
	24.03.2026			Selection Day	CyberLab Team		
Spezialisierungsphase	Ab April 2026			Spezialisierungsphase / Online-Module			Team
	Ab April 2026			Individuelle Zusammenstellung von Vertiefungsmodulen aus unterschiedlichen Themenbereichen.	CyberLab Team	Programmplan folgt nach dem Selection Day für die Spezialisierung.	
EXI Special	14.04.2026	15:00:00	17:00:00	Sondertermin - Heißer Stuhl (vorherige Anmeldung nötig)			
	14.04.2026	15:00:00	02:00:00	Heißer Stuhl (Plätze begrenzt)	CyberLab Team	Erhaltet die Möglichkeit, eure Geschäftsidee vor einem ausgewählten kleinen Kreis von Expert:innen und internen Berater:innen zu präsentieren. Anschließend wird euer Gründungsvorhaben kritisch hinterfragt, sodass ihr einen erweiterten Blick von außen bekommt.	Anmeldung über gruenden@cyberforum.de
	14.04.2026	17:00:00		Ende			
CyberLab Special	26.04.2026	17:30:00	22:30:00	Sondertermin -TeamUp (vorherige Anmeldung nötig)			
	26.04.2026	17:30:00	05:00:00	TeamUp Special auf dem Q Summit	CyberLab Team	Knüpfe Kontakte, erweitere dein Netzwerk, finde Mitgründer und Mitgründerinnen für dein Startup! Bei TeamUp lernen sich Gründungsinteressierte kennen und tauschen sich rund um das Thema Gründen aus. Auch deine konkrete Geschäftsidee kannst du bei TeamUp vorstellen – du hast genau 90 Sekunden für deinen Pitch!	https://www.cyberlab-karlsruhe.de/starthilfe/teamup
	26.04.2026	22:30:00		Ende			